



L'ÉDUCATION DÉVELOPPER UNE ACTIVITÉ DE VENTE DIRECTE

FORMATION COURTE / ADULTES

Document mis à jour le 26 avril 2020

DURÉE / LIEU

35 heures / CFPPA de Mirecourt

ORGANISATION

- **Regroupement :**
 - 1 semaine sur Mirecourt

STRUCTURE

Contenu

- Les différents systèmes de vente directe
- Réglementation spécifique
- Aménagement d'un point de vente
- Mise en avant produit et agencement de stand
- Communication, signalétique et GRC
- Analyse technico-économique et rentabilité

Évaluation

- Dossier écrit sur un projet de vente directe et entretien téléphonique